

15-20万投资项目？（关键是店开起来能够真正经营起来的，每天都有生意可作，有钱可赚的）、看理想汽车的李想如何炒股-伟威网

一、理想汽车美股上市,这位亦敌亦友理想ONE与蔚来怎么选

恰逢理想汽车上市之际，聊一聊理想汽车与蔚来到底应该怎么选，作为一个新能源汽车的狂热爱好者，自然在宠幸蔚来的同时也不忘买了台理想one来耍，今天客观的讲一下两者的区别。

成立于2015年的理想汽车其实比蔚来还要老一些，李想也是蔚来的原始股东和创始成员，李想深度参与蔚来公司文化、发展路线、换电技术的制定。

以及和李斌一起主持EP9、ES8的研发。

当时同是蔚来产品经理的李斌和李想二人一起拍板决定了ES8发布会上的技术细节。

王兴之所以给理想站台，是因为理想把自己的定位是出行解决方案公司，而不是单纯的汽车公司。

未来会布局无人驾驶出租车、无人外卖配送。

为啥去年才看到理想ONE发布，要归咎于技术路线选择错误。

理想汽车成立之初选择了做灵巧的低速电动车，而这种车我消敬搏们一般称之为“老年代步车”。

那这套增程式发动机到底好不好嘞，其实开过一阵子以后，尤其是开了很久的蔚来，你会直观的感觉他就是一台混动车，甚至让我有一种错觉，电量的增加是从燃油驱动的动能回收来的。

其实从技术层面上也不难理解，说白了这套系统就是最强混动本田iMMD的简化版。

本田技术专家仁木学表示：“本田iMMD在95%情况下，都是烧油 发电 电机驱动；

只有5%高速工况是拿样发动机直驱”。

理想One采用了40.5kWh三元锂电池组，电池比iMMD大30倍，所以他可以管自己稿岁叫增程式电动车。

这个增程式好用不，我觉得很不方便，180km的NEDC续航里程实际上只能跑90km左右，这也说明靠组装来的三电技术并不完美，有人会质疑我会不会驾驶太暴力，前100kw后140kw的电机我还能开成啥样。

并且这么低的续航里程连个充电地图都没有，互联互通更是不要想，我每次都用蔚来app查桩位。

不充电会怎么样，增程器启动以后噪音特别大，而且油耗接近15个，动力明显不足再伴随着刹车高温经常会有异味，我生怕自己车要自燃。

这是我三个月一万公里左右的形式感受，也是我最短命的一台车。

内饰方面吸取了蔚来的经验，理想很清楚自己目标用户想要什么，整台车第一印象就是大，六座七座随意选，原厂NAPPA真皮，调音过的高品质音响，语音智能系统（跟蔚来的人机交互比还差的很多，经常识别不出）。

所以理想one我把它看做是个混动车，其实更多的在于他的目标用户群体其实是燃油车以汉兰达为首的。

相比于蔚来来讲无论是同价位的ES6还是同级别的ES8都在舒适度、能源解决方案和服务上有很大的差距。

从理想One下线开始，其L2成熟度已经比友商优秀，国内名列前茅，所以如果是跟燃油车或者混动车对比还是比较有优势的。

如果有美股打新的玩家还是需要谨慎，个人认为如今的理想还撑不住这个市值，不过未来到底谁走得更远，还要取决于L4级辅助驾驶的投入决心和布局。

二、两夫妻年收入8万，如何理财

可以肯定你们夫妻都是公务员！真好啊，公务们从来都是衣食无忧的一组。

10万左右的车建议买：新宝来、新凯越、卡罗拉。

理财嘛，最好不要往股市里跳，建议买些稳健型的基金或者国债，如果钱多的话投资几套房产或者门面房是最理想的选择。

三、理想汽车的四大创始人是谁？

理想汽车的四大创始人是李想、李铁、张颖和郝一菲。

以下是关于理想汽车的相关介绍掘祥：1、简介：理想汽车是一个豪华智能电动车品牌以为创造移动的家创造幸福的家为使命公司于2015年7月创立总部位于北京自有的生产基地位于江苏常州。

理想汽车的创始人李想李想是中国著名的连续创业家曾创办全球访问量最大的汽车网站汽车之家（NYSE:ATHM）。

2020年7月30日理想汽车在美国纳斯达克证券市场正式挂牌上市股票代码为“LI”。

2、主要产品：2018年10月发布是一款智能电动中大型SUV搭载领先的增程电动技术与智能科技为家庭用户提供6座的舒适空间2020年孝祿理想ONE取得中国新能源SUV市场销量冠军同时成为30万元以上国产车型销量冠军该产品巧散激2019年11月2

0日开始量产2019年12月开始向用户交付。

3、生产制造：理想汽车拥有自己的生产资质并在江苏常州自建工厂。

理想汽车常州基地设计年产能10万辆涵盖冲压、焊接、涂装、总装四大车间采用大量的先进工艺和设备保障理想ONE的制造品质达到豪华品牌标准。

5、销售服务网络：理想汽车搭建了线上线下一体化的直营销售和服务系统比传统汽车厂家高度依赖第三方的方式更为高效向用户直接提供更透明、更便捷、更高效的服务。

截至2021年5月31日理想汽车在全国已有83家零售中心覆盖57个城市；

售后维修中心及授权钣喷中心147家覆盖109个城市。

四、收益、市盈率

1，不是！只要你在股权登记日收盘后还持有该公司的股票，你即可以参与这一次的分红！2，收益越高，说明该公司的盈利能力越强！但，你必须认真查看其近几年的收益才为准！如果说其的业绩收益只是意外获得的一次性收益，并不能够代表什么，没有什么代表性，不可取！只有是在近几年中的收益一直是保持稳定的增长的公司股票才可以买入！！复星，600196，某网站的模拟炒股中我就是买了其，但，似乎其走的跟指数差不多，并不建议你介入！3，市盈率 = 股价 / 收益 从公式中可以看到，市盈率越低，代表当前公司收益相对股价来说，其通过运作拿回当前股价需要花的时间就越短！

市盈率低并且收益是保持稳定增长的公司股票可以大胆买入！！复星医药以后也有潜力拉升至50元是不假！但，是花1年时间拉升至50还是经过复权后10年拉升至50则说不得了！别忘记了，当前因为甲流而导致医药板块的浮利过高！随时有可能出现回调！尤其是当甲流一旦被完全控制并且阻断后，其的业绩是否还有这样的理想是个很大的问题！！单从福田汽车其0.762收益，19.7的市盈率！来看，其的股票确实是比较具备吸引力！但是，汽车类企业本就并不是一个理想的行业！销售量受国内宏观经济影响最大！如果你是说市盈率低，并且稳定的股票，建议你不妨多看看600016民生601166兴业，这两票比福田强多了！！注意，只是建议，风险自己承担！！

五、理想第四季度财报出炉,首次实现盈利

近日，理想汽车公布了2020年第四季度财报，数据显示，理想汽车在第四季度营收环比大幅度提升，亏损方面环比收窄。

具体来看，2020年第四季度，理想汽车的营收为41.5亿元人民币，环比增长65.2%，其中汽车销售收入40.6亿元人民币，环比2020年第三季度增长64.6%。理想底气足 2020年，理想的经营亏损为6.693亿元人民币（1.026亿美元），较2019年18.6亿元人民币下降64%；2020年净利润亏损为1.517亿元人民币（2320万美元），较2019年24.24亿元人民币下降了93.8%。

值得注意的是，理想汽车第四季度完成了历史性的首个盈利季度。换句话说，理想汽车已经结束亏损时光，开始拥有自我造血能力。对于理想汽车跨过亏损期，有专业人士认为，造车新势力普遍都要跨过很多年的亏损期，比如特斯拉、蔚来汽车等至今在汽车业务上都没有盈利。理想汽车净利润转正的突破，主要是得益于其对经营费用的严格把控，以及利息及投资带来的大量额外收入。

对于理想汽车运营的严格管控，电动君也是有所耳闻。

比如说，理想汽车

行政要求出差经济舱都必须买折扣最低的，经济酒店都要同性别两个人一间房。

据财务数据显示，理想汽车在2020年全年的总营收为94.6亿元人民币，汽车销售收入占据98.1%，金额为92.8亿元，较2019年汽车销售收入2.81亿元人民币提升较大。

原因是，2020年是理想汽车交付的首个完整年。

简扰值得一提的是，理想汽车在资金储备方面非常雄厚。

截至2020年12月31日，理想汽车的储备资金总额为298.7亿元人民币。

理想汽车首席财务官李轶认为，理想ONE毛利率的强劲表现以及通过ADS的成功增发获得超过15.3亿美元的募资为理想汽车今后在智能驾驶和纯电动汽车平台研发方面提供了资金保障。

另外，理想汽车

的销售毛利率大幅提升至16.4%，较2019年销售毛利率仅为0.5%提升较大。

2020年全年，理想汽车毛利率为15.5亿元人民币；

在2019年，理想汽车的毛利润则为亏损10万元人民币。

销量方面，2020年全年，理想ONE的累计销量为32624辆。

2020年1月，理想ONE的新车交付量为5379辆，较2020年同期增长355.8%。

对于目前只有唯一一款车型来说，能够在今年1月份交出超过5000辆的销量成绩是非常难的。

不过，从1月的销量增长情况来看，理想ONE显得有些后劲不足。

单一产品以及销量增长速度下滑，这是理想汽车目前需要解决的主要问题。

齐头并进 理想汽车第四季度转亏为盈虽然不完全依靠汽车销售，

但是终究是已经跨出了这一步，所以理想汽车

接下来的发展目标也成为了大家关注的重点。

理想汽车创始人李想曾提出要在2025年达到百万台以上的销量，对于理想汽车

的远大目标，不少人用质疑的眼光来看待这一事件。如果理想汽车想要实现这一目标，那么理想汽车的月均销量需要达到10万台。截至目前为止，电动君还未看到有任何一家车企已经实现了这一目标销量的。不过，理想汽车正在从营销渠道、产品矩阵等多方面进行布局。截止至2021年1月31日，理想汽车在国内47个城市拥有60家零售中心；售后维修中心及授权钣喷中心121家，覆盖89个城市。在2021年的销售网络布局规划中，理想汽车将把零售中心的数量提升到200家，城市覆盖超过100家。在零售中心数量快速增长的情况下，平均每家零售中心每个月实现1000台的销售任务也是完全有可能的，有助于实现李想的销量目标。另外，在产品布局上，李想对外表示，未来十年理想汽车将会选择两条路线并行：一是以城市纯电、长途发电为用户价值的增程电动平台；二是十分钟补充300-500公里续航的400千瓦超快充的高压纯电平台。相比于小鹏汽车、蔚来汽车一开始就走纯电路线，理想汽车绕了个大圈之后还是回到了纯电动技术路线。总结造车无疑是一个非常烧钱的项目，理想汽车能够比其他新势力车企更快地实现盈利转正，与其成本的严格控制有着极大的联系。相比之下，拜腾汽车一盒名片上千元的消息在传出之后，让人不禁感到唏嘘。有句古话：“好钢使在刀刃上”，所以作为一家车企，理应将更多的资金投入在研发上。

六、投资无人配送 李想的理想有多大？

理想汽车的理想只是造车？不，理想汽车不止想造车，而是在布一个大局。造车新势力普遍都缺钱，但理想汽车最近却斥巨资领投了一家无人配送企业。扉旅汽车了解，无人配送初创企业新石器近期完成了新一轮的融资，融资规模近2亿元人民币，而此次领投的正是造车新势力理想汽车。理想汽车是李想在2015年创立的新能源汽车公司，2019年更名为理想，希望打造“没有续航里程焦虑”的中大型SUV。2019年4月10日，理想汽车旗下首款车型理想森销ONE上市，售价为32.80万元。理想汽车的造车大业还在继续，这次却在无人配送领域赌下重金，此意为何？事实上，从资金层面来讲，理想汽车也并不富裕。从可查到的数据显示，截至2019年上半年，理想汽车营业收入约为527.76万元，净利润约为-6.29亿元，资产总额约为58.42亿元，负债总额为9.31亿元。而从融资额角度来看，理想汽车与同是造车新势力的蔚来汽车、小鹏汽车相比也不乐观。

摩旅汽车查阅相关资料了解到，蔚来汽车主体公司上海蔚来汽车有限公司已累计融资12次，融资金额已超443亿元。

小鹏汽车累计完成8轮融资，融资金额约168亿元。

而理想汽车目前仅完成C轮融资，约合人民币109.7亿元。

虽然差钱，但理想汽车在布局上却不差事。

与其他新势力不同，当大家都在专注研究自动驾驶技术时，理想汽车却选择液或了无人配送领域，这都源于李想的战略方向。

李想认为，L4级自动驾驶应该先从特定使用场景、以服务运营的方式开始，逐步提升整个运营网络的可控性，所以L4要先从出行服务和物流服务切入市场。

而新石器正是专注无人驾驶物流领域的。

据了解，新石器是一家起步于无人配送的无人车公司。

新石器累计生产并交付了225台无人车，此前在常州建立了年产能1万台无人车的工厂。

“股东理想汽车意图加大无人配送领域的投入”，对于理想为什么领投新石器，新石器CEO余恩源这样说到。

如此看来，布局无人配送领域，正好符合李想对理想汽车战略布局的预期，这钱也算花在了刀刃上。

虽然对无人配送领域大力投入，但对于造车，理想汽车也丝毫没有松懈。

2月2日，理想汽车发布交付延期通知，针对于原计划交付时间为2月份、3月份的用户，会努力将延期交付时间控制在一个月以内，也就是在3月份、4月份完成交付工作。

就在交车迫在眉睫之际，理想汽车增资旗下电池工厂，据媒体报道，近日，常州车之翼动力科技有限公司发生工商变更，公司注册资本由原来的7000万人民币新增至约9500万人民币，上涨幅度约36%。

该公司由北京车和家信息技术有限公司（即理想汽车）100%控股，也是理想汽车旗下的锂电此埋游池工厂。

有推测称，理想汽车增资旗下电池工厂后有望进一步提高动力电池产能，保障理想ONE后续交付。

如果能够顺利保障按时交付，理想的造车之路也会更加顺利。

更让人意外的是，在开年之际，理想汽车还实现了销量逆袭。

数据显示，理想ONE在2020年1月销量为1205辆，仅次于1485辆的蔚来汽车，成功挤掉小鹏和威马，挤进造车新势力三甲，位居第二。

除此之外，理想汽车也在同时加快IPO的步伐。

据路透社报道，理想汽车已申请在美国进行首次公开募股，计划筹资至少5亿美元，最早于2020年上半年上市。

如果顺利的话，理想汽车将会成为继蔚来汽车之后在纽约上市的第二家中国造车新势力。

如此看来，理想汽车是多管齐下，一边造车，一边布局，作为新势力车企，理想汽车有些特立独行，这样的特立独行能否让理想汽车突出重围，实现李想的大理想，

路还长。

本文来源于汽车之家车家号作者，不代表汽车之家的观点立场。

参考文档

[下载：《看理想汽车的李想如何炒股.pdf》](#)

[下载：《看理想汽车的李想如何炒股.doc》](#)

[更多关于《看理想汽车的李想如何炒股》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【伟威网】立场，转载请注明出处：

<http://www.tatungdrive.com/subject/35845552.html>